



32, Via A. Volta
95024 Acireale (CT)
Mobile: +39 3478947275
E-mail: mailtosalvo@gmail.com

SALVO MUSUMECI

OBIETTIVI

Tanti anni di esperienza mi hanno permesso di capire che “cambiare”, il cambiamento, é fonte di crescita. Creativo, entusiasta, appassionato e dalla personalità dinamica, in cerca di un ambiente competitivo che possa ulteriormente sviluppare e accrescere le mie competenze, dandomi l'opportunità di contribuire alla crescita degli obiettivi aziendali, mettendo a disposizione le mie competenze e le mie "skills".

PUNTI DI FORZA

Motivato, ricco di risorse, in grado di lavorare su iniziativa personale così come inserito all'interno di un team, apportando abilità organizzative e personalità estroversa. Fortemente orientato verso il customer care/service/satisfaction, abituato a lavorare e a tessere rapporti con i clienti e i loro bisogni. Sviluppo facilmente relazioni con le persone entrando in un rapporto di empatia, apportando problem-solving skills e abilità comunicative. Team work e leadership skills.

Titolare di uno studio di consulenza fiscale e amministrativa.

Titolare di un'agenzia di field marketing che operava su tutta la Sicilia, sviluppando strategie creative per la diffusione e la promozione dei prodotti.

Consulente e Visual Merchandiser nell'ambito retail per attirare nuovi clienti e incrementare il buy appeal di prodotti e servizi. Consulente di store design e concept store. Progettazione e realizzazione di corsi, formazione e motivazione del personale delle attività, ma anche per le persone che hanno frequentato i miei corsi di formazione in fashion e visual merchandising, strategie e tecniche di vendita, interior design, vetrinistica, allestimenti d'interni, tecniche di layout. Apprendo facilmente concetti e cose nuove.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

CAF “LO SPORTELLLO DEL POPOLO” ACIREALE CENTRO RACCOLTA SERVIZI CAF E PATRONATO

02/2024 ad oggi

Titolare Centro di Assistenza Fiscale – Patronato

TECNICO DEL SUONO E EFFETTI SPECIALI – SCENOGRAFIA C.S.A. CENTRO STUDI ARTISTICI COMPAGNIA TEATRALE ACIREALE

03/2022 ad oggi

STOREKEEPER “PLAYMOBIL LTD – MALTA”

06/2019 at 03/04/2020

Store person; Mould department.

PROCESS SETTER “PLAYMOBIL LTD – MALTA”

07/2018 at 05/2019

Process Setter; Printing department.

OPERATOR “PLAYMOBIL LTD – MALTA”

10/2017 at 07/2018

Machine operator; Injection department.

“VISUAL CONCEPT” – CATANIA – SICILY

09/2001 at 12/2016

Titolare libero professionista – Visual Merchandiser; Progettazione e realizzazione di spazi espositivi e spazi di vendita; formatore; Trainer; Consulente; Comunicazione.

PROJECT MANAGER “EEWATT GMBH” GERMANY – ENERGIE ALTERNATIVE E RINNOVABILI

04/2009 at 12/2010

Dopo una breve permanenza in Germania , responsabile per lo startup di una filiale in Sicilia; presenza sul mercato; consulenza e tenuta registri e documenti contabili.

“MARKETING & TRADE” Agenzia di FIELD MARKETING – SICILY

06/1993 at 12/2002

Titolare - Marketing; promozione prodotti; organizzazione di eventi culturali ed eventi fashion; lancio prodotti nuovi; public relations; organizzazione, pianificazione e gestione delle attività di circa 50 collaboratori/trici.

“STUDIO COMMERCIALISTA E CONSULENZA FISCALE” – ACIREALE (CT)

10/1993 at 12/1998

Titolare libero professionista - commercialista, consulenza amministrativa e fiscale, tenuta libri e registri fiscali, elaborazione dati.

FORMAZIONE

2008 MARLBORO CLASSIC (VALENTINO FASHION GROUP) – MILANO SEMINARIO/WORKSHOP

“IL VISUAL MERCHANDISING OVVERO IL VENDITORE SILENZIOSO”

2008 CONFCOMMERCIO – CATANIA – SEMINARIO/WORKSHOP

“AZIONI PER IL MIGLIORAMENTO DELLE POLITICHE REGIONALI DELL'APPRENDISTATO”

2004 ASSOVISUAL – MILANO - PROFESSIONAL TRAINING COURSE

“MASTER IN VISUAL MERCHANDISING LAYOUT”

2003 ROTONDI EVOLUTION S.P.A. – MILANO - PROFESSIONAL TRAINING COURSE

“VISUAL MERCHANDISING / VETRINISTA / GESTIONE COMMERCIALE ED AMMINISTRATIVA DEI NEGOZI”

2001 ISI-CNV (ISTITUTO SUPERIORE ITALIANO DI COMUNICAZIONE NON VERBALE) – TORINO CANNES – PROFESSIONAL TRAINING COURSE

“UTILIZZO DELLE TECNICHE DI COMUNICAZIONE EFFICACE E PERSUASIVA, COMUNICAZIONE IPNOTICA E PNL”

1992 COLLEGIO PROVINCIALE DI CATANIA DEI RAGIONIERI COMMERCIALISTI - CATANIA

“CONSEGUIMENTO ABILITAZIONE ALL'ESERCIZIO DELLA LIBERA PROFESSIONE DI RAGIONIERE COMMERCIALISTA”

1984 ISTITUTO TECNICO COMMERCIALE STATALE PER CONTABILI E RAGIONIERI – “A. MAJORANA” ACIREALE

“DIPLOMA DI MATURITA' TECNICA COMMERCIALE” – RAGIONIERE E PERITO COMMERCIALE

ALTRE SKILLS

- ✓ CREATIVE MARKETING
- ✓ PUBLIC SPEAKING
- ✓ SVILUPPO PERSONALE
- ✓ TIME MANAGEMENT
- ✓ TEAM BUILDING / WORKING
- ✓ CONOSCENZA COMPUTER

- ✓ CORSI ALLE IMPRESE
 - ✓ TRAINING PROGRAM DEVELOPMENT
 - ✓ PRODUCT IMAGE & PRESENTATION
 - ✓ MOTIVATIONAL TEAM LEADERSHIP
 - ✓ CROSS-FUNCTIONAL COLLABORATION
 - ✓ LINGUE:     
-